

SOCIOS DISTRITAL

PODER DE GESTIÓN ESTRATÉGICA



+593 99 966 7722 / +593 97 911 7204
asinm.org - info@asinm.org

Bienvenido a la comunidad de élite de la Asociación Iberoamericana de Neuromarketing & Negocios (ASINM).

Socio Distrital ASINM es el máximo representante estratégico de la Institución en su ciudad, actuando como el pilar fundamental para la expansión regional y el fortalecimiento de la imagen corporativa. Se trata de un líder con formación de cuarto nivel y experiencia en Gestión Comercial, que posee la autonomía y el respaldo de ASINM, para gestionar membresías, convenios, liderar procesos creativos de captación de socios y desarrollar programas académicos de alto nivel.

Bajo un modelo de colaboración de alto beneficio, esta figura no solo asegura el cumplimiento de la visión de la Asociación, sino que se convierte en un motor de crecimiento local e internacional, disfrutando de prioridad en beneficios y una estructura de ingresos compartidos que impulsa su desarrollo empresarial y profesional durante su membresía.

1. Beneficios Socio Distrital ASINM

01

Representación y Autonomía

- Representación estratégica de ASINM en su ciudad.
- Libertad de acción total para tomar decisiones, en la captación de nuevos socios.
- Atribuciones y derechos para desarrollar gestión con el respaldo total de ASINM.

02

Modelo Económico de Alta Rentabilidad

- Acreditación del 50% de los ingresos netos generados en todas las actividades específicas con ASINM (tras egresos).
- Descuentos del 20% al 50% en certificaciones de cursos, talleres y programas de ASINM.
- Descuento del 20% en la renovación de la membresía tras los primeros 5 años.

03

Posicionamiento y Prioridad:

- Acceso integral y prioritario a todos los beneficios de ASINM.
- Respaldo Institucional para convenios empresariales y académicos.
- Apoyo total para la ejecución de proyectos locales e internacionales.

Responsabilidades

GESTIÓN ESTRATÉGICA Y OPERATIVA

- Actuar como administrador estratégico en su ciudad de origen.
- Velar por el cumplimiento de los planteamientos estratégicos de ASINM.
- Gestionar y captar la mayor cantidad de socios para incrementar la base de datos institucional.

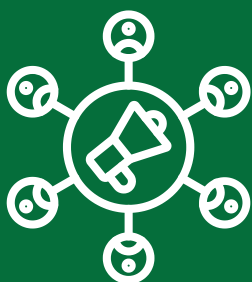
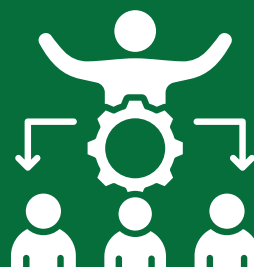


IMAGEN Y RELACIONES PÚBLICAS

- Preservar y mantener la imagen corporativa de ASINM en todos los formatos.
- Mantener excelentes relaciones comerciales y networking en su entorno social y profesional.

DESARROLLO ACADÉMICO Y DE CRECIMIENTO

- Generar procesos creativos para la admisión de socios en todas las categorías.
- Involucrarse activamente en procesos de crecimiento tanto locales como internacionales.
- Generar contenido y cursos para las certificaciones oficiales de la Institución.



COMPROMISOS DE PERFIL Y DISPONIBILIDAD

- Mantener el alineamiento con la misión, visión, valores y objetivos institucionales.
- Disponer del tiempo necesario para participar en podcast, proyectos y actividades planificadas.
- Asegurar la calidad profesional (Título de 4to nivel y experiencia como Speaker).



- **Inversión:** \$2.500 por la membresía de 5 años.
- **Renovación:** Opción de extender por 5 años adicionales con un 20% de descuento.



Membresía Socio Distrital ASINM

GONZALO DÁVALOS

Director Internacional

✉ godach@asinm.org

🌐 asinm.org



REBECA ZAPATA

Directora de Comunicaciones y editorial

✉ editor@asinm.org



📌 Condición de Permanencia y Validez:

Para mantener activa la membresía y conservar el acceso a todos los beneficios exclusivos, certificaciones, descuentos y convenios institucionales de la **Asociación Iberoamericana de Neuromarketing & Negocios (ASINM)**, es requisito indispensable permanecer y participar de manera activa en el grupo oficial de **WhatsApp Business** de la Asociación.

Nota: La salida voluntaria o el retiro de dicho grupo conllevará la desactivación inmediata de la membresía y la pérdida automática de todos los derechos y beneficios otorgados por la institución.