

SOCIO LÍDER

PODER DE GESTIÓN Y
EXCELENCIA EN FORMACIÓN



+593 99 966 7722 / +593 97 911 7204
www.asinm.org - info@asinm.org

Bienvenido a la comunidad de élite de la Asociación Iberoamericana de Neuromarketing & Negocios (ASINM).

La Asociación Iberoamericana de Neuromarketing & Negocios (ASINM) abre las puertas a una categoría de colaboración exclusiva: la membresía **SOCIO LÍDER**.

Es un convenio de cooperación mutua diseñado para líderes que fortalecen la gestión Académica y comercial, convirtiéndose en arquitectos de la expansión de la neurociencia aplicada.

Como **SOCIO LÍDER**, Usted se integra a un ecosistema de élite donde su talento y capacidad de gestión son el capital principal. Este modelo le otorga el prestigio de un Trainer internacional.

Su misión será liderar y expandir nuestra red de socios, mientras nosotros potenciamos su marca personal con certificaciones de vanguardia, respaldo Institucional y una estructura de beneficios diseñada para el crecimiento exponencial.

Bienvenidos al lugar donde los negocios se encuentran con la Neurociencia, y los líderes se transforman en leyendas del entrenamiento.

BENEFICIO DE ÉLITE

CERTIFICACIÓN ESPECIALIZADA

Acceso a una certificación en Neuro Management, disponible en modalidad presencial o virtual.

ACTUALIZACIÓN DE VANGUARDIA

Capacitación continua en Neurociencias aplicadas al Marketing, Educación, Management y otros sin costo.

CRECIMIENTO EN EL STAFF

Prioridad para certificarse como Neuro Management Oficial de ASINM e integrarse al equipo de speakers internacionales.

NETWORKING DE ESPECIALIDAD

Invitación exclusiva a la Red Global Business y eventos de alto rendimiento programados por ASINM.

ROL DE TRAINER CERTIFICADO

Participación en la creación de cursos y talleres específicos, percibiendo gratificaciones económicas por su gestión.

Responsabilidades y Gestión

Al ser una membresía bajo convenio, el socio asume compromisos claves de expansión Institucional:



EMBAJADOR DE MARCA

Promover activamente la imagen corporativa de **ASINM** en todos sus entornos profesionales y digitales.



GESTIÓN DE MEMBRESÍAS

Incentivar la captación de nuevos **SOCIOS ASINM**.



DESARROLLO DE ALIANZAS

Identificar y proponer convenios locales e internacionales en su zona de influencia para fortalecer la red de **ASINM**.

PARTICIPACIÓN ACTIVA

Disponibilidad para colaborar en proyectos oficiales, podcasts y eventos de la asociación, aportando su perfil de experto.



Visibilidad, Autoridad y Medios



AUTORIDAD Y PUBLICACIONES

Prioridad para publicar en la WEB <https://asinm.org> y en la revista **ASINM Neuro Business** <https://asinmneurobusiness.com> posicionando sus conocimientos en la comunidad ASINM.

PRESENCIA EN MEDIOS

Invitación especial para participar en entrevistas en el canal de YouTube **¡ASINM se hace!**, compartiendo su trayectoria a toda la comunidad Iberoamericana.



AUTOR LÍDER

Espacio destacado en la revista virtual como autor y protagonista, incluyendo publicidad dirigida y presencia en la galería de **SOCIO LÍDER**.

BIBLIOTECA DIGITAL DE AUTOR

Publicación y promoción de libros y material Académico del **SOCIO LÍDER**, en las plataformas digitales.



Incentivos y Escalabilidad Económica



Bonos por Referidos

Incentivos económicos directos del **30%** de los ingresos por referir nuevo **SOCIO ASINM**.



Auspicio de Eventos

Respaldo de **ASINM** para organizar sus propios eventos bajo un modelo de beneficio compartido (hasta el 80% para el socio en eventos individuales).



Comisiones por Certificaciones

Participación en los ingresos generados por la venta de programas académicos oficiales de la Institución.

- **Requisito:** Título de **4to nivel** y experiencia como **Speaker** o **Consultor**.
- **Costo de Inversión:** **\$0** (Bajo firma de Convenio de Responsabilidades).
- **Vigencia:** **5 años** (Renovables según cumplimiento de objetivos de gestión y captación de socios).



Membresía SOCIO LÍDER

GONZALO DÁVALOS

Director Internacional

✉ godach@asinm.org

🌐 asinm.org



REBECA ZAPATA

Directora de Comunicaciones y editorial

✉ editor@asinm.org

